〈グループウェア販売：基本文案１〉　プロジェクトリーダー向け

〈件名〉××のご案内（株式会社＊＊・□□）

〈メール本文〉

○○株式会社　△△さま

突然のメールにて失礼いたします。

私、株式会社＊＊にて、グループウェア「××」のセールスをしております、

□□□□と申します。

このたびは御社のプロジェクト管理におきまして、

××が何かのお役に立てるかと思い、△△さまにぜひご案内したくご連絡差し上げました。

××はプロジェクトワークに特化したグループウェアであり、

タスクの進捗管理やファイルのシェア、チャットなど

情報の集約と一元化の機能が充実しています。

高い操作性が評価され、●×誌の調査で

「プロジェクトリーダーが使いたいグループウェアNO.1」にも選ばれました。

御社ではソフトウェア開発事業を展開されていることから、

××の導入による業務効率化をお約束できるかと存じます。

つきましては、一度お電話でお話を伺えれば幸いです。

本件につきまして少しでもご興味を持たれましたら、ご返信いただければと存じます。

質問もお受けいたしますので、お気軽にご連絡ください。

お忙しい中、最後までお読みいただきありがとうございました。

それではご検討のほど、何卒よろしくお願い申し上げます。

＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝

株式会社＊＊ 第一営業部

□□□□

〒000-0000

東京都＊＊区◎◎町0-00

Mail：xxx@＋＋＋.co.jp

Tel：000-0000-0000

〈グループウェア販売：基本文案２〉　人事担当者向け

〈件名〉××のご案内（株式会社＊＊・□□）

〈メール本文〉

○○株式会社　△△さま

突然のメールにて失礼いたします。

私、株式会社＊＊にて、グループウェア「××」のセールスをしております、

□□□□と申します。

このたびは御社の労働生産性アップに向け、

××が何かのお役に立てるかと思い、

△△さまにぜひご案内したくご連絡差し上げました。

××はプロジェクトワークに特化したグループウェアであり、タスクの進捗管理やファイルのシェア、チャットなど

情報の集約と一元化の機能が充実しています。

高い操作性が評価され、導入企業のおよそ８割で1カ月当たりの残業時間の３割削減を

実現しています。（当社アンケート調査による）。

また××は100を超える IT・システム企業で導入されており、

ソフトウェア開発を手がける御社にもマッチするかと存じます 。

つきましては、一度お電話でお話を伺えれば幸いです。

本件につきまして少しでもご興味を持たれましたら、ご返信いただければと存じます。

質問もお受けいたしますので、お気軽にご連絡ください。

お忙しい中、最後までお読みいただきありがとうございました。

それではご検討のほど、何卒よろしくお願い申し上げます。

＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝＝

株式会社＊＊ 第一営業部

□□□□

〒000-0000

東京都＊＊区◎◎町0-00

Mail：xxx@＋＋＋.co.jp

Tel：000-0000-0000